

京东拼多多股票为什么跌~京东股份大跌这是为什么？-鸿良网

一、有媒体评价京东，淘宝，拼多多，最先倒下的应该是京东，你觉得呢？

为什么会倒，就是因为大家不接受、不认可、不喜欢你，产茄正品质量和服务就是关键。

就拿那个拼夕夕来说，一点进去就是无穷无尽的抽奖，中奖，转发，再抽奖，让人觉得很累，转了一大圈后让人有种被欺骗的感觉，被玩了，所以我个人认为，这个仿纳孙还有存在的必要嘛！我是做淘宝，有自己的加工厂。

从规范上看，淘宝规范性最好。

从消费者的角度，淘宝对消费者也是最友好的。

产品性价比高。

拼夕夕低质底价，主要是农村客户群。

某东吗？做婊子立牌坊的典范。

很多某东店，根本不用自己有货源，到处偷那些销量好的图片加家上架。

。

。

有销售以后就去淘宝，拼夕夕下单发给客户。

如何客户退货就直接退给淘宝或者拼夕夕的商家。

自己没有风险。

比如我的咖啡淘宝出售50左右一包454克。

某东哪去卖180左右，各种打折下来也是120左右成交价格。

由于和我这边或者时间比较久，所以还得给他们优惠。

实际给他们待发货价格才40左右包邮。

因为他们用淘宝账号来我这边下单，地址流他们客户地址，我们淘宝店铺有七天无理由退货，有运费险。

如果他们客户发生退货。

他们就无成本退货给我们。

所有的风险都在我们这边，他们却是纯赚钱的。

所以他们进一步提高价格，反转能杀一单是一单，退货他们没有风险。

这种现象是一个非常普遍的现象，不是个案。

所以电商平台要死的话，某东一定先死。

本人对上述三巨头的选择是，购买大宗贵重商品，肯定京东，虽然贵，但有保障。

第二，购买下水道塞子，樟脑球，垃圾袋之类的首选拼多多，能用就行呗！我本是淘宝十多年忠实客户，然而淘宝的东西价格与京东看齐，服务也不比拼多多好到哪

里去，淘宝上不着天下不着地的，我看够悬了！应该是淘宝，两头不靠，论质量论服务不如京东，论价格不如拼多多，所以最先倒下的应该是淘宝。

应该是京东。

一开始，确实讨厌拼多多，这种死缠烂打的营销恶心到极致，至今还不悔改，看看这家公司的调查能力也是有限，淘宝有假货，不过那是以前，后来管理跟上了，价格接近平民，有高端的天猫，低端的淘宝，让人有选择去选。

京东物流给力，买东西送达速度真快，但有运费，而且价钱高，是真高，这个就不合适了，同样的思念牌韭菜鸡蛋饺子，重量都一样，商超20，京东25，知道了之后我不会再买京东得了，别说你的质量好，大商超也不差，别说是假货，这个都一样。

我在京东买了皮尔卡丹女帽，灰色，99。

付款成功两天没动静，这时再看帽子已经199了。

我问客服为什么不发货，客服说再等等。

然后看看显示店家发货因包装不合规格被京东拒收。

这样过了8天，我申请退款，店家秒退。

有价值贵点的商品肯定还是选京东的。

零食撒的才选淘宝和拼多多，淘宝对假货商家备链的保护力度太强了。

拼多多不倒闭天理难容，彻头彻尾的流氓软件，不小心就被装上了，卸载还费劲，假货满天飞！我就不用，一辈子也不用，谁让我砍一刀，我就拉黑谁！京东的电子产品是基本盘，大部分人都信京东的售后，我用的电脑，显示器，打印机。

。

。

。

等电子产品都是在京东买的，这些物品虽然少，但是价格贵，所以京东不太会倒闭。

。

最先倒下的应该是京东，因为京东模式发展不科学，搞那么多储备库，占用了大量资金增加了成本就没有价格优势必然被拖垮。

二、穷人用拼多多,中产用淘宝京东,是这样吗?

最近看到一篇文章有一个观点，个人极为不认同。

说：“使用淘宝京东的是中产阶级、使用拼多多的是低收入群体、富人什么都不用，因为有佣人。

”现实真的是这样吗？还真的不是，起码在我身边的人京东、淘宝、拼多多是都用的。

他们有年薪百万的高收入群体，也有毫无收入且年逾花甲的老人。

所以当然不能单纯的按照使用电商平台来划分使用群体的经济属性。

那，为什么会出现这么荒谬的群体属性划分呢？其实，这就是一个大概率事件。

而大概率事情来源于大数据分析统计。

没错，电商平台知道你喜欢买什么，喜欢买好的东西还是一般的，更知道你一个月收支情况。

所以基于海量用户数据进行分析，你可能就被打上了标签了。

这在互联网圈子叫做用户画像，而画像的基础来源你你的每次购物，你的操作，等等一切有价值的信息，只要你安装了APP，就都可以很轻易的获取到。

所以，你觉得APP推荐功能强大就很好解释了，智能推荐系统太了解你了，当然知道你想要什么啊。

扯远了，重新回来。

所谓的大概率事件，很简单，比如淘宝上的用户60%以上都是高收入群体；

拼多多80%以上的用户都是低收入群体。

所以平台就被贴上了标签。

感觉是挺荒谬，对吧，就像自己明明收入4000，平均工资都9000多了，总有种拉后腿拉到脚后跟的感觉啊。

所以，大数据只是基于数据的大概率事件，具备一定的参考性，但是绝不能以偏概全。

为什么身边的人淘宝、京东、拼多多都用呢？

其实原因很简单，各大电商有自己的各自的优劣势。

淘宝：起步是最早的电商平台，商品绝对是最全的，不仅能国内购，海外购也很方便。

各种商品琳琅满目。

而随着天猫超市、聚划算、天猫国际、菜鸟网络等家族的不断扩大，淘宝显然已经变成一个巨无霸了。

霸主地位无可撼动。

京东：国内第二大电商平台，知道京东的人都津津乐道的是他的物流速度，的确要比源敏陵其他平台快很多。

除此之外呢，我的确没感觉出有其他优势，虽说打着没有假货的旗号，可是我在别的平台一样没买到假货啊。

有一点就是，京东家的东西的确比别的平台贵一些。

所以老二地位无可厚非。

拼多多：起步只有三年的社交电商平台，已上市，但是被假货风波波及到股票已经跌破发行价。

主打拼单，而拼单价格的确比正常购买价格低很多。

是否能登上第三的宝座，尚未可知。

而各个平台各有优势，作为使用者，我们更倾向于根据需求进行选择。

而电商平台只有做到更好也才能获得更多的用户，单纯的划分等级是没有任拿漏何意义的。

做的好，所有人群都是潜在的用户。

所以不要再进行看似科学的去荒谬的为消费者打上标签，如果你的平台拥有海量用户，且群体覆盖面非常广，那你就是最成功的。

小众或许会过得不错，但是又怎么会做到超级电商呢？

三、京东股份大跌这是为什么？

京东股价开盘后一度跌逾7% 半小时便蒸发219亿元人民币京东昨日开盘大跌，股价一度下探至29.08美元，跌幅达7.09%。

以此计算，京东市值蒸发约32亿美元，约人民币219亿元。

据了解，自今年1月创下50.68美元纪录最高价以来，京东股价已经暴跌四成，截至上周五收市，京东股价报31.30美元，市值452.68亿美元。

半年多时间，京东市值蒸发高达280亿美元，折合人民币1912亿元。

实际上，从京东的股票走势图中可以看出，空头大军压境，股价下行压力很重，各路大神们，利用你们的分析，你们觉得京东会跌倒哪里？

四、京东开盘跌逾5%原因是什么？

刘强东涉嫌性侵以下为事件新闻原稿，供参考北京时间4日讯，京东(29.82,-1.48,-4.73%)股价周二开盘下跌逾5%，现报29.35美元。

此前京东创始人刘强东涉嫌性侵一案被美国警方证实。

周一因美国劳动节假期美股休市，但周一京东在法兰克福上市存托股（ADR）一度下跌5%，最低报25.48欧元。

刘强东案无疑给原本走势疲弱的京东股价雪上加霜。

从此前股价走势上看，上周五京东股价一度创出17个月新低，距离今年年初的高点跌幅约为36%。

据美联社等多家外媒报道，美国明尼苏达州贺尼平县警局的监狱名单显示，京东创始人刘强东8月31日在该州因涉嫌性行为犯罪曾被捕，后被保释。

京东方面周一称，刘强东8月31日被美国明尼阿波利斯市警方带走调查，不久后刘强东即被释放，在此期间他没有受到任何指控，也没有被要求缴纳任何保释金。

目前他已经回到中国正常工作。

五、京东开盘跌逾5%原因是什么？

刘强东涉嫌性侵以下为事件新闻原稿，供参考北京时间4日讯，京东(29.82,-1.48,-4.73%)股价周二开盘下跌逾5%，现报29.35美元。

此前京东创始人刘强东涉嫌性侵一案被美国警方证实。

周一因美国劳动节假期美股休市，但周一京东在法兰克福上市存托股（ADR）一度下跌5%，最低报25.48欧元。

刘强东案无疑给原本走势疲弱的京东股价雪上加霜。

从此前股价走势上看，上周五京东股价一度创出17个月新低，距离今年年初的高点跌幅约为36%。

据美联社等多家外媒报道，美国明尼苏达州贺尼平县警局的监狱名单显示，京东创始人刘强东8月31日在该州因涉嫌性行为犯罪曾被捕，后被保释。

京东方面周一称，刘强东8月31日被美国明尼阿波利斯市警方带走调查，不久后刘强东即被释放，在此期间他没有受到任何指控，也没有被要求缴纳任何保释金。

目前他已经回到中国正常工作。

（编辑：马健涛）

参考文档

[下载：《京东拼多多股票为什么跌.pdf》](#)

[下载：《京东拼多多股票为什么跌.doc》](#)

[更多关于《京东拼多多股票为什么跌》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【鸿良网】立场，转载请注明出处：<http://www.83717878.com/author/1965692.html>