

为什么上市公司有钱却还不起债呢！为什么有人说股价跌了上市公司还不起债务 会破产-鸿良网

一、为什么有的公司年年说亏钱,却从不倒闭?

现在一些网友提出，为什么经常看到很多公司，特别是互联网企业、高新科技企业，年年出现亏损，但真正倒闭的却没有几家？对此，我们认为，时代不同了，观念也有所改变，过去如果企业年年亏损，其结果必然是倒闭无疑，但是现代企业即使年年亏损，但实际上还活得还挺滋润，企业还照样在亏损中倔强地发展着。通常公司年年亏损，但很难倒闭，主要有以下几个原因：第一，拿过去利润，来填补现在的亏损。

我曾认识一位企业家。

十几年前，这家企业年销售额5-6个亿，实现净利润5-6千万元，老板也赚了不少钱。

而从2013年就开始亏损了，由于国企输送带招标项目不好拿了，这家民企只能拿点备品备件，或者做做传动带生意，一直亏损到今天，连亏了7年而不倒闭。

企业之所以没倒闭，老板一方面大幅裁减员工，减少支出，另一方面，拿前些年赚来的钱来填补企业的亏损，这才让这家企业能勉强的存活下来。

第二，现代的一些新兴企业也是年年亏损，却从不倒闭。

前两年共享单车火爆，像摩拜和OFO，这些共享单车企业自从成立以来，从来不赢利，而且是年年亏损。

主要是他们获得了A轮、B轮、C轮等几十亿美元的融资，这些公司通过大股东砸钱才能正常运营下去。

而股东之所以愿意烧钱给这些公司，主要是预期这些公司将来能赢利，能够上市，而不在乎相当长一段时间的不盈利。

有些互联网企业，拼命融资，拼命扩张，拼命烧钱，赢不赢利的无所谓，只要你把规模做到本行业的第一梯队（前几名），你就有风投源源的不断的把钱投给你。

第三，还有一些互联网企业是盈利的，但是将这部分盈利用于公司长远发展上去了，所以也发生了亏钱情况，而他们的投资方短期内也没对此有太大的反对。

最好的例子是美团、饿了么两家外卖企业，之前的亏损主要是重金补贴骑手了，如果不想出现亏损，只要少给骑手点补贴就可以了。

在这种情况下，别看外卖公司账面上亏损了，只要稍加努力，马上就可以扭亏的。

此外，还有国内电商京东，刘强东掌舵京东这么多年，一直京东处于亏损状态。

事实上，京东不是亏钱，而是赚了很多钱，只是把这个钱投向重资产方面。

比如，在全国各地建设自己强大的物流网络、打造冷链运输系统，布局京东O2O线上线下的实体店。

从账面上看，京东一直是亏损连连，实际上京东拿赚来的钱去布局自己的上下游产

业链。

在这种情况下，出于为京东长远发展的考虑，东京的海外投资方也并不反对京东一直亏损下去。

第四，在A股市场上，凡是上市公司连续出现三年亏损就要有退市可能。

但有些上市公司虽然连年亏损，但到退市这一年，就会选择出售企业名下几套房产，也能起死回生，扭亏为盈。

一些上市公司虽然主业处于亏损状态，但是他们有很多房产或土地，要是没钱了就可以出售房产和土地赖以续命。

所以，亏损并不等于倒闭。

即使连年亏损也可以通过各种手段让自己活下去的公司有很多。

很多人把亏损和倒闭联系在一起，但实际上并非如此。

如果企业亏损并不严重，亏损这一块可以通过前些年赚来的钱来继续支撑下去。

还有些互联网企业连年亏损，从不赢利，甚至没有好的赢利模式，但只要有人肯投资，有人肯在这个行业里烧钱，这些企业照样活得很滋润。

还有一些互联网企业账面上亏损了，但实际上要不想亏损非常简单，只要少些对外投资和补贴就可以了。

更有些企业亏损很多年，但可以通过变卖名下房产或股权，得以苟延残喘，这种情况也有很多，反正活下去才是唯一真理。

二、既然股票不用还本金，为什么还有上市公司发行债券？

增发股票有增发股票的弊端。

三、债权人公司开着有钱不还怎么办

开公司的人欠钱不还地对债权人就可以及时的找到对方协商,如果协商不成的话那么就可以让法院发出支付令,从而这种行为是可以起到监督的作用,如果确实不行也可以利用起诉的方式来解决。

一、开公司的人欠钱不还怎么办? 遇到公司欠钱不还的情况,首选的方式是协商,这种方法是最省时省力的。

如果协商不成的话,可以请求支付令,支付令是指人民法院根据债权人的申请,依法作出的督促债务人为一定给付义务的法律文书。

二、法院向债务人发出支付令要符合的条件有哪些? 1、请求债务人给

付金钱或有价证券； 2、请求给付的金钱或有价证券已到期且数额确定，并写明了请求所根据的事实和证据； 3、债权人与债务人没有其他债务纠纷； 4、支付令能够送达债务人。

如果支付令发出后,对方有异议,那就只能选择起诉了。

公司欠钱不还的诉讼适用我国民事第一审普通程序。

三、个人欠款不还的诉讼时效是多长？ (一)从诉讼时效的角度看,如果借条注明了还款日期,那么诉讼时效就从还款日期的次日起计算两年。

(二)如果没有注明还款日期,则表明该合同系履行期限不明确的合同,债权人有权随时要求债务人履行债务,但须给对方必要的准备时间。

在此情形下,确定诉讼时效期间的起算点,实际上存在以下几种类型: 1

、债权人催告当时债务人就表示立即履行,实际上却未履行的,诉讼时效应自催告次日起计算。

债权人何时催告并没有时间上的限制。

2、如果当事人协商一致,确定了一个明确的履行期限,实际上,双方当事人变更了合同内容,将履行期限不明确的债务变成了履行期限明确的债务,那么,债务人于该期限届满未履行债务的,诉讼时效自该期限届满之次日起计算。

3、债权人向债务人主张一次权利,债务人明确表示拒绝履行,并有否定债权存在的意思表示,那么,诉讼时效应从该拒绝之日的次日起计算,而不论债权人是否规定有宽限期及该期限是否届满。

4、在债权人向债务人主张履行债务,债务人未明确拒绝的情况下,双方约定有履行债务的宽限期,在该期限届满时,无论债务人是否明确拒绝履行债务,只要在客观上债务人不履行,诉讼时效应自该宽限期届满的次日起计算。

综合上面所说的,欠钱不还不管是针对于公司还是属于个人只要不还款那么对于债权人都是有权利进行追讨的,但对于债权人要选择哪一种方式就要看实际的情况,但不管是利用协商还是起诉那么都需要有合法的证据,才能依法的保障到自己的权益。

四、为什么有人说股价跌了上市公司还不起债务会破产

我不太看的懂你的意思，这么说吧，A以1元每股发行10股，市值10块，B接盘的时候已经是10元*10=100元的市值了，如果跌到5元卖出，就是50元的市值，没毛病啊，上市公司一切正常，而且还给它高估了，因为发行的时候是10块的市值，现在50块了，直接溢价了五倍。

如果要破产，基本上是为这几个方面，上市公司经营不善，回报太低，甚至亏损，此时已经没有投资价值了还欠一屁股债，股份跌到一元以下，持续二十天，则上交所是可以直接摘牌的，也就是退市破产的，还有一个是上市公司一看现在都值十块一

股了，我直接把手里的股票押压给证券公司或银行，当然里面会有一定的比例，比如当跌到八块时，你就要补充押压了，如果不银行会直接给你平仓掉，一平仓，这个股份在谁手里，谁就是公司实际控制人，这个就是上市公司移主，算不上破产吧。

所以要小心有些上市公司押压太多的股给银行。

相当于打折套现。

破产清盘后，投资者怎么办，那就是要清盘后才知道，按一定的比例来进行赔付，由于你是小散，一般都拿不到的，股票只有在中国不能做空，国外都是可以的。

(编辑：半傻疯妃)

参考文档

[下载：《为什么上市公司有钱却还不起债呢.pdf》](#)

[下载：《为什么上市公司有钱却还不起债呢.doc》](#)

[更多关于《为什么上市公司有钱却还不起债呢》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【鸿良网】立场，转载请注明出处：<http://www.83717878.com/store/49746726.html>