

# 农银财富客户是什么意思?\_\_农行怎么样才算理财级客户-鸿良网

## 一、农银财富客户是什么意思?

农业银行的财富客户就是农业银行的白金卡客户，达到条件可以申请农业含闭银行的白金借记卡，一般要求日均资产要达到一百万元理财客户（针对年日均金融资产10万元-100万元客户）、财谈手裂富客户（针对年日均金融资产100万元以上客户）。

如您符合以下贵宾客户条件，可到网点柜台（原则上非现金柜台或贵宾服务窗口）申领贵宾卡。

贵宾客户可以在网点现有未发放的贵宾卡号码簿中自行选号。

一、经个人优质客户关系管理系统（PCRM系统）筛选，在我行前12个月日均金融资产10万元（含）至100万元的客户，称之为金卡客户；

二、经PCRM系统筛选，在我行前12个月日均金融资产达到100万元（含）至500万元的客户，称之为白金卡客户；

三、经PCRM系统筛选，在我行前12个月日均金融资产达到500万元（含）以上的客户，称之为钻石卡客户。

农行是中国农业银行的简称。

中国农业银行成立于1951年，是中央管理的大型国有银行，国家副部级单位。

中国农业银行是中国金融体系的重要组成部分，提供各种公司银行和零售银行产品和服务，同时开展金融市场业务及资产管理业务，业务范围还涵盖投资银行、基金管理、金融租赁、薯拦人寿保险等领域。

中国农业银行，前身最早可追溯至1951年成立的农业合作银行，是在新中国时期成立的第一家专业银行，也是新中国成立的第一家国有商业银行。

## 二、如何区分农行理财产品保本和非保本

1、从保证金方面保本收益型理财产品：保本固定收益型理财产品，由于既保证本金安全，又保证到期收益，因此风险最低，但是收益不高，通常高于银行一年期定期存款。

保本浮动收益型理财产品由于只需要保证本金，无须保证收益，因此风险较保本固定收益的产品稍高，通常在4%左右。

非保本浮动收益型理财产品：顾名思义，就是不能保证本金，也不保证收益，但也

意味着可以获取高收益。

由于投资大量信贷类资产，因此在所有理财产品中，非保本浮动收益型产品预期收益率最高，保本浮动型产品次之，保证收益型最低。

2、从风险方面保本收益型理财产品：就是可以确保本金的安全，因此风险也是很低的，即使未能达到预期收益，投资者的本金也能到期全额偿还。

保本型产品由于投资于货币、票据、债券市场，资金相对安全，但收益也相对偏低。

非保本浮动收益型理财产品：高收益也意味着高风险，尤其是结构型理财产品，作为一种嵌套了金融衍生品的投资组合，本质上就是一个固定收益类产品和金融衍生品的投资组合。

3、从规划方面保本收益型理财产品：保本固定收益型产品，风险最低，对于一味追求资金安全的投资者而言，更加适合；

保本浮动型产品，收益适中，但目前来看依旧偏低，更适合追求稳定收益或是首次购买银行理财产品的投资者。

非保本浮动收益型理财产品：建议投资者回避结构型理财产品。

目前来看，除了结构型产品，其他非保本浮动收益的产品绝大多数都在到期后按照预期收益率支付本息，尽管打破银行理财刚性兑付仍需时日，但却给投资者警示：购买银行理财需要风险自担。

扩展资料：银行理财产品按照风险和收益的特征分为两类，一类叫保证收益理财产品，或者称保本固定收益型理财产品；

另一类叫非保证收益理财产品，也就是大家常说的不保本理财产品，而非保证收益理财产品又分两类，一类是保本浮动收益型产品，一类是非保本浮动收益型产品。

参考资料：保本型理财产品-股票百科理财产品-股票百科

### 三、银行VIP客户标准

各家银行的标准不一样哦，比如农行，需要日均资产5万元；

工行需要20万元。

需要你自己去问银行的大堂经理才知道哦我的神啊，就如同你问一个人，让他把所有保险公司的产品都告诉你，你认为可能吗？反正，一般来说，VIP用户日均资产都在10万元上下，这个标准。

所谓日均资产包括：现金、存款、基金等银行理财产品

### 四、农行网银首页有个金钥匙理财客户是怎么回事

金钥匙是农行品牌系列之一。

品牌释义：这是一把开创中国农业银行个人金融品牌辉煌时代的“金钥匙”。

金钥匙忠实传承“大行德广 伴您成长”的企业精神灵魂，镂空部分双侧的心型通过农行行徽紧密相连，寓意金钥匙品牌与客户心心相通，金钥匙齿部由特色古钱币“刀币”排列演化而成，寓示金钥匙品牌将以渠道便利、品种齐全、功能强大的个人金融产品和服务满足客户多元化，个性化敏捷的金融需求。

相关内容农业银行贵宾客户分类标准：理财客户标准：年日均金融资产10-100万元的客户。

财富客户标准：年日均金融资产100-500万元的客户。

私行客户标准：年日均金融资产500万元以上的客户。

客户优惠服务等级根据年日均金融资产评定，每月进行动态调整。

借鉴内容来源：财经百科：农业银行

（编辑：帝都迷雾）

## 参考文档

[下载：《农行怎么样才算理财级客户.pdf》](#)

[下载：《农行怎么样才算理财级客户.doc》](#)

[更多关于《农行怎么样才算理财级客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【鸿良网】立场，转载请注明出处：<http://www.83717878.com/store/74094208.html>