

什么是沉没资本 - - 为什么股票是沉没成本-鸿良网

一、为什么股票下跌就胡赔呢？假如我买了一只股票在它一直下跌的时候不卖出等涨的时候卖出不就会赚了么

呵呵！！！答对了。

理论是这样的。

但是有的股民在下跌后，因为要用钱卖出了，就产生了亏损。

二、股票是否为沉没成本

是。

沉没成本是指由于过去的决策已经发生了的，而不能由现在或将来的任何决策改变的成本。

人们在决定是否去做一件事情的时候，不仅是看这件事对自己有没有好处，而且也看过去是不是已经在这件事情上有过投入。

我们把这些已经发生不可收回的支出，如时间、金钱、精力等称为“沉没成本”（SunkCost）。

在经济学和商业决策制定过程中会用到“沉没成本”的概念，代指已经付出且不可收回的成本。

沉没成本常用来和可变成本作比较，可变成本可以被改变，而沉没成本则不能被改变。

沉没成本是一种历史成本，对现有决策而言是不可控成本，会很大程度上影响人们的行为方式与决策。

从这个意义上说，在投资决策时应排除沉没成本的干扰。

对企业来说，沉没成本是企业以前经营活动中已经支付现金，而经营期间摊入成本费用支出的。

因此，固定资产、无形资产、递延资产等均属于企业的沉淀成本。

从成本的可追溯性来说，沉没成本可以是直接成本，也可能是间接成本。

如果沉没成本可追溯到个别产品或部门则属于直接成本；

如果由几个产品或部门共同引起则属于间接成本。

从成本的形态看，沉没成本可以是固定成本，也可能是变动成本。

企业在撤消某个部门或是停止某种产品生产时，沉没成本中通常既包括机器设备等固定成本，也包括原材料、零部件等变动成本。

通常情况下，固定成本比变动成本更容易沉没。

从数量角度看，沉没成本可以是整体成本，也可以是部分成本。

例如中途弃用的机器设备，如果能变卖出售获得部分价值，那么其账面价值不会全部沉没，只有变现价值低于账面价值的部分才是沉没成本。

一般说来，资产的流动性、通用性、兼容性越强，其沉没的部分就越少。

“现金为王”的观念也可以从这个角度去理解。

固定资产、研究开发、专用性资产等都是容易沉没的，分工和专业化也往往与一定的沉没成本相对应。

此外，资产的沉没性也具有时间性，会随着时间的推移而不断转化。

以具有一定通用性的固定资产为例，在尚未使用或折旧期限之后弃用，可能只有很少一部分会成为沉没成本，而中途弃用沉没的程度则会较高。

三、是个举例题，关于机会成本与沉没成本的(我都发了三遍了，咋没人帮俺来)

机会成本例如你有一笔钱如果用予买股票，可以赚，投资期货可以赚取7万元，则机会成本是7万元。

沉默成本举例：比如你买了一杯汽水花了5元钱，但是你发现这杯汽水非常难喝，现在就要考虑扔掉，但是你的5元钱是不会收回来了，这个钱就可以称之为沉默成本。

四、该放弃了!沉没成本背后的心理效应

当你花了五百元订个高档晚餐，碗里的食堂饭菜突然就不香。

爬上山腰喘着气才发现有登山缆车，突然决定挑战一下自己。

做了一节课的数学大题，哭着也要把它做出来。

寻常的生活现象蕴含复杂的心理效应：沉没成本效应。

那么什么是沉没成本？沉没成本(sunk

cost)是指：已经付出的金钱，时间，精力等成本，不会因往后的决策而发生改变。

简单来说：泼出去的水收不回来了。

沉没成本会影响行为决策，可能造成进一步的损失。

那么为什么会有沉没成本效应呢？1.对利益和损失的敏感度不同

利益带给人们正面反馈，容易让人固守先前的决策，变得更加保守。

而损失带来的心理落差，让人变得更加冒险。

就像人们买基金和股票，当产生收益时，愿意等待或进一步投资，当亏损时，又不想一下子全抛出。

这种敏感度不单单表现在利益和损失上。

人们对快乐与悲伤的回忆，成功或失败的经历都具有不同的敏感度，这也是为什么人们对悲伤的回忆印象更深。

(挖个坑，下次写) 2.自我申辩理论

说高级点就是决策者坚持失败决策以避免对错误的决策承担责任。

说通俗点就是死要面子不肯认错。

为维护尊严而坚持失败决策，看似十分勇敢坚定，实则自欺欺人不肯变通。

当然自我申辩没有错，归根结底是大脑试图保护我们。

但人不能靠本能活着，跳出自我申辩，认清错误才能改正错误。

3.避免浪费

不管是根深蒂固的文化习俗，还是与生俱来的人类本能，都要求我们不能浪费。

人们更希望之前的投入能够发挥其最大效力。

例如：当人们想退坑某款游戏时，总会回想起先前花过的时间和精力。

想着想着，就想要卖账号，卖装备，然后游戏交易平台应运而生。

但浪费的量不是只通过价格来判断。

人们会把沉没成本放在同一个心理账户中，即个人将相关联的“开销”汇总在同一个账户中的心理过程。

编入心理账户的可不仅仅只有价格，还有时间，精力等不可衡量的成本。

例如：张三为了打团战而挂掉女朋友电话，导致女朋友很愤怒，想和他分手。

张三大骂：“都怪这**游戏”。

人们本能地对心理账户中的亏损和盈利进行比较和抵消，以求产生盈利的心理账户，从而达到心理平衡。

4.查询理论 决策前，对各种选择进行权衡。

因为人们对沉没成本的敏感度更高，关注度更强，在作出决策时，会更多地考量沉没选项。

再加上人们对未知有种本能的恐惧，当沉没选项摆在人们面前时，更愿意追求看上去稳妥的选项来降低心理上的恐惧。

沉没成本是人类生活中普遍存在的一种现象，那么我们应该如何应对呢？

1.反复比较未来利益和当下损失 不能单纯以金钱为标准比较，不妨把未来可能发生的所有亏损和未来利益编入同一心理账户中。

因为人们常常会被成功概率迷惑或者干脆忽视成功概率，这就导致利益总是高于亏损。

从最坏的结果开始思考，避免敏感度不同而造成的忽视。

2.审视当初的决策是否正确 承认自身决策失误，避免进一步的损失。

如果难以发现自己的错误，可以找同伴，合伙人来帮助你找到错误。

这也一定程度分摊责任，让人更容易作出决策 3.忽略沉没成本 不考虑沉没成本，

集中精力思考当前面对的问题，仅考虑未来可能发生的亏损或利益。

同样的，如果无法做到忽略沉没成本，也可以让他人帮助作出决策

4. 为其他选项找理由 更加充分地分析其他选项能够减少其带来的恐惧感，也可以为沉没选项找更多的反面理由，让各个选项在心理上保持平衡。

抛弃沉没成本，不代表必定亏损。

摆脱过去留下的担子，是为了更加轻松的未来 文 鱼羊 参考文献：

行为决策中的沉没成本效应_蒋多 沉没成本效应的产生根源与影响因素_相鹏

沉没成本效应中的心理学问题_施俊琦

基于决策类型的沉没成本效应研究述评_桑辉

日常决策中的时间沉没成本效应及其验证_侯玉波

五、什么是沉没资本

人们在决定是否去做一件事情的时候，不仅是看这件事对自己有没有好处，而且也看过去是不是已经在这件事情上有过投入。

我们把这些已经发生不可收回的支出，如时间、金钱、精力等称为沉没成本

六、机会成本与沉没成本的原理在现实生活中的应用是否广泛？

很高兴回答你的问题，这两个原理在现实生活中的应用其实非常广泛，举个你我身边的两个例子你就知道了。

（可能说的不太专业，意思到位就可以）先说机会成本，我们就说买方，我们假定你要买一套100万的房子并且出租出去，一个月的租金为2000元，这样一年的收益就是24000元。

但是这套房子是期房，需要3年后才能交房。

那么这3年的未知其实就属于机会成本，也就是说如果这100万你啥也不干，3年就等于没有了7万2，如果这套房3年后交房你不想出租了想卖。

那么在不算上税点等其他情况的话你至少要卖107万两千才算不赔钱。

这三年中的各种未知情况，比如房价是否上涨，附近房子是否好租等等这些都属于机会成本中的一环。

再说沉没成本，我们就说股票，比如有一只股票你100块钱买了1股，后来这个股票跌到80一股，你又买了一股，这样你就有两股总价180元，平均持股成本是多少呢？是90元。

以此类推，这个股后天每天都跌，然后你每天都买上一股，你的持股成本在降低的同时股票价格也在降低。

当这个股票跌到只有1块钱的时候，试问如果你是持股人你会怎么做？全部割肉离场？我想你不会，绝大部分人会继续买进，就不信邪这股还不涨了吗？这就叫沉没成本，逼得你没法退场只能不停往里砸。

这两个例子我觉得很贴近我们的现实生活，当然其他的例子也有很多，尤其沉没成本甚至包括了我们上学这种事，比如一个学生学习很差，基本高考无望了，但是他现在是高二。

怎么办呢？他的父母就是硬着头皮也会让他坚持把最后一年给我上完，也不会让他高二中途退学。

最后他仍然是考不上大学，这也算沉没成本。

打这么多字不容易希望阁下还能给个满意回答谢谢

（编辑：猛龙队）

参考文档

[下载：《为什么股票是沉没成本.pdf》](#)

[下载：《为什么股票是沉没成本.doc》](#)

[更多关于《为什么股票是沉没成本》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【鸿良网】立场，转载请注明出处：<http://www.83717878.com/subject/42530355.html>